

ROTIS

Ihr regionaler Personaldienstleister



STELLENANGEBOT

Die RoTIS Inhaber Jens Pforr ist ein unabhängiger, inhabergeführter Personaldienstleister (seit 2004 Mitglied im GVP e.V.) mit besten Kontakten zu Unternehmen in der Region. Unser Schwerpunkt liegt in der Vermittlung und Überlassung von qualifizierten Fachkräften.

Sie möchten sich bei uns bewerben? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung – vorzugsweise per E-Mail.

WIR SUCHEN SIE ALS

Sales Manager Automatisierungstechnik m/w/d in Rosenheim zur Direktanstellung

AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Pflege und Ausbau von Bestandskunden
- Eigenständige Gewinnung von Neukunden
- Aufbau, Betreuung und Steuerung externer Vertriebs- und Akquisitionspartner
- Analyse von Märkten, Entwicklungen und Wettbewerbern, Identifikation und Bewertung von Markt- und Geschäftspotenzialen
- Systematischer Aufbau neuer Zielkundensegmente
- Verantwortung für den gesamten Angebotsprozess – von der Anfrage bis zum finalen Angebot
- Prüfung von Kundenvorgaben (NDA, Lastenhefte, Verträge) in Abstimmung mit der BU-Leitung
- Vorbereitung und Durchführung von Vertrags- und Preisverhandlungen gemeinsam mit BU- und Geschäftsleitung
- Enge Zusammenarbeit mit der Konzeptentwicklung und den technischen Fachabteilungen
- Mitgestaltung und Bewertung neuer Produktideen und Lösungen
- Aktive Mitwirkung bei vertriebsunterstützenden Maßnahmen in Abstimmung mit dem Marketing
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung von Prozessen, Kennzahlen und Entscheidungsgrundlagen

ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossenes technisches und/oder betriebswirtschaftliches Studium (z.B. Wirtschaftsing., Elektro-/ Automatisierungstechnik, Maschinenbau o.ä.) oder Abgeschlossene Ausbildung und Weiterqualifizierung z.B. zum technischen Betriebswirt (m-w-d) oder vergleichbares
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten und ein sicheres, souveränes Auftreten
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, Business Development oder im Umfeld Maschinen- und Anlagenbau
- Strukturierte, eigenständige und zielorientierte Arbeitsweise
- Hohe Organisationsfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Ausgeprägte Umsetzungsstärke und Belastbarkeit
- Reisebereitschaft im In- und Ausland (überwiegend EU)
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse