

RoTIS

Ihr regionaler Personaldienstleister



STELLENANGEBOT

Die RoTIS Inhaber Jens Pforr ist ein unabhängiger, inhabergeführter Personaldienstleister (seit 2004 Mitglied im GVP e.V.) mit besten Kontakten zu Unternehmen in der Region. Unser Schwerpunkt liegt in der Vermittlung und Überlassung von qualifizierten Fachkräften.

Sie möchten sich bei uns bewerben? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung – vorzugsweise per E-Mail.

WIR SUCHEN SIE ALS

Senior Strategischer Einkäufer m/w/d im Landkreis München zur Direktanstellung (Dotierung: 80.000 € Brutto und Bonus bei Zielerreichung)

AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Strategische Auswahl, Bewertung und Auditierung (unter Einbeziehung relevanter Fachbereiche) von Lieferanten sowie deren kontinuierliche Weiterentwicklung im Sinne langfristiger Partnerschaften
- Durchführung komplexer Preis- und Vertragsverhandlungen auf nationaler und internationaler Ebene
- Planung, Steuerung und Umsetzung von Cost-Down-Projekten zur nachhaltigen Senkung von Material- und Prozesskosten
- Entwicklung, Umsetzung und kontinuierliche Weiterentwicklung der Commodity-Strategie für die zugeordneten Warengruppen
- Kontinuierliche Entwicklung bestehender Lieferantenbeziehungen durch Leistungsbewertungen, Verbesserungsprogramme und gemeinsame Entwicklungsprojekte
- Analyse globaler Beschaffungsmärkte sowie Identifikation neuer Technologie- und Lieferquellen
- Steuerung kritischer Eskalationen und Sicherstellung stabiler Versorgungsketten
- Erstellung strategischer Entscheidungsvorlagen für Management und Geschäftsführung
- Mitwirkung bei der Harmonisierung und Strukturierung von Vertragswerken
- Aktive Mitwirkung bei Maßnahmen und Initiativen zur Weiterentwicklung und Effizienzsteigerung des strategischen Einkaufs
- Pflege relevanter Daten

ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Supply Chain Management oder einer vergleichbaren Fachrichtung
- Mehrjährige Berufserfahrung im strategischen Einkauf, idealerweise mit internationalen Lieferanten
- Fundierte Erfahrung in Preis- und Vertragsverhandlungen, Cost-Down-Projekten und Warengruppen- bzw. Commodity-Management
- Ausgeprägtes technisches Verständnis für Produkte, Fertigungsprozesse und Materialtechnologien
- Sehr gute analytische Fähigkeiten, strategisches Denken und Entscheidungsstärke
- Sicherer Umgang mit MS Office und ERP-Systemen
- Selbstständige, methodische und proaktive Arbeitsweise
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft und Flexibilität für internationale Geschäftsreisen
- Gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift