



WIR SUCHEN AB SOFORT EINE/N

UNSER ANGEBOT

- Anspruchsvolles, abwechslungsreiches und spannendes Aufgabenspektrum
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Gutes Betriebsklima, wir pflegen eine Unternehmenskultur, die den Teamgedanken fördert
- Professionelle Einarbeitung
- Weiterbildung
- Ein attraktives Vergütungspaket
- Fahrtkostenzuschuss
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Vermögenswirksamen Leistungen
- 30 Tage Urlaub
- Flexible Arbeitszeiten von Mo-Fr mit Zeitkonto
- Parkplatz und Bushaltestelle vor der Tür

IHR PROFIL

- Technisches Know-how aus den Bereichen Mechatronik, Elektro, Maschinenbau, erworben durch Ausbildung, Studium oder praktische Erfahrung
- Berufserfahrung im Technischen Vertrieb
- SAP-Kenntnisse von Vorteil
- Sehr gute Englischkenntnisse

Vertriebsreferent Innendienst (m/w/d)

Die Heidrive GmbH entwickelt und produziert zukunftsweisende Antriebslösungen für nahezu alle Branchen in denen hochperformante und kompakte Synchronmotoren mit Regelung, als auch Asynchronmotoren gefragt sind, wie z.B. der Luftfahrt, Robotik, Industrie, Medizintechnik oder der Lebensmittelindustrie. Dabei sind unsere Mitarbeiter der zentrale Schlüssel unseres internationalen Erfolgs. Denn der Antrieb eines jeden Einzelnen zählt.

Werden auch Sie Teil unseres Teams!

IHRE AUFGABEN

- Technische und kommerzielle Betreuung des vorhandenen Kundenstammes im Innendienst (Reiseanteil max.15%)
- Key Account Management
- Marktbeobachtung und Erschließung von potentiellen Kunden im Bereich der Antriebstechnik
- Erstellung von Kalkulationen, Kostenanalysen und Angeboten
- Projektleitung
- Führen von Auftrags- und Preisverhandlungen
- Betreuung von Nullserien und Musteraufträgen

BEWERBEN SIE SICH:

per Mail:
jobs@heidrive.de
Angelika Radon
Stichwort: Vertriebsreferent

Heidrive GmbH
Starenstraße 23
93309 Kelheim
Tel.: 09441/707-168



Haben wir ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe ihrer Gehaltsvorstellung und ihres möglichen Eintrittstermins.