

ROTIS

Ihr regionaler Personaldienstleister



STELLENANGEBOT

Die RoTIS Inhaber Jens Pforr ist ein unabhängiger, inhabergeführter Personaldienstleister (seit 2004 Mitglied im GVP e.V.) mit besten Kontakten zu Unternehmen in der Region. Unser Schwerpunkt liegt in der Vermittlung und Überlassung von qualifizierten Fachkräften.

Sie möchten sich bei uns bewerben? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung – vorzugsweise per E-Mail.

WIR SUCHEN SIE ALS

Account Manager DIY m/w/d im Landkreis Rosenheim zur Direktanstellung (Dotierung: 45.000 - 56.000 € Brutto je nach Qualifikation)

AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Betreuung und strategischer Ausbau eines eigenen Kundenstamms sowie eigenverantwortliche Kommunikation mit internen und externen Ansprechpartnern – von Zielmärkten über Lieferanten bis hin zu Produktmanagement und Disposition
- Selbstständige Bearbeitung von Kunden- und Handelsvertreteranfragen inklusive Umsetzung von Sortimentsgesprächen sowie Preis- und Vertragsverhandlungen
- Planung, Organisation und professionelle Betreuung von Kundenbesuchen am Standort Rosenheim
- Erstellung und Steuerung der Jahresplanung für die betreuten Accounts und Artikelbereiche
- Pflege und Weiterentwicklung eines effizienten Kundeninformations- und Beziehungsmanagements zur langfristigen Kundenbindung
- Ausarbeitung überzeugender Präsentationen sowie Erstellung passender Verkaufs- und Vertriebsunterlagen zur Unterstützung des Tagesgeschäfts

ANFORDERUNGEN

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung sowie Berufserfahrung im Vertrieb – idealerweise in der DIY- oder Baumarktbranche
- Erfahrung in der Betreuung und Weiterentwicklung von Bestandskunden sowie idealerweise erste Erfolge in der Neukundenakquise
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift; weitere Fremdsprachen sind ein Plus
- Strukturierte, selbstständige und analytische Arbeitsweise kombiniert mit ausgeprägtem organisatorischem Geschick
- Sicherer Umgang mit MS Office sowie idealerweise Erfahrung mit SAP R/3 oder S4/HANA
- Hands-on-Mentalität, Freude am eigenverantwortlichen Arbeiten und ein sicheres Gespür im Umgang mit Kunden und Geschäftspartnern

BENEFITS

- Flexible Arbeitszeiten ermöglichen es Ihnen, Privates und Beruf miteinander zu verbinden - in dieser Position suchen wir in Voll- oder Teilzeit. Sie arbeiten 38,0 Stunden die Woche und haben ein flexibles Gleitzeitkonto
- Für Ihren Start und Ihre Einarbeitung steht Ihnen Ihr persönlicher Onboarding-Pate mit Rat und Tat zur Seite
- Sie erhalten Urlaubs-, Weihnachtsgeld und vermögenswirksame Leistungen
- Sie haben auch die Möglichkeit, im Home Office zu arbeiten
- Sie arbeiten im oberbayerischen Voralpenland in bergnaher Umgebung mit hohem Freizeitwert
- Sehr gute Verkehrsanbindung und kostenlose Parkmöglichkeiten vor Ort.
- Sie entwickeln sich mit und in unserem Unternehmen weiter – wir unterstützen Sie dabei durch individuelle Fortbildungsangebote
- Es erwartet Sie ein angenehmes und offenes Arbeitsumfeld in einem freundlichen, sympathischen und motivierten Team
- Wir kümmern uns um Ihre Gesundheit (Betriebliches Gesundheitsmanagement und JobRad-Leasing, Corporate Benefits, Betriebsarzt)