



STELLENANGEBOT

Die RoTIS Inhaber Jens Pforr ist ein unabhängiger, inhabergeführter Personaldienstleister (seit 2004 Mitglied im GVP e.V.) mit besten Kontakten zu Unternehmen in der Region. Unser Schwerpunkt liegt in der Vermittlung und Überlassung von qualifizierten Fachkräften.

Sie möchten sich bei uns bewerben? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung – vorzugsweise per E-Mail.

WIR SUCHEN SIE ALS

Key Account Manager mwd im Landkreis Rosenheim zur Direktanstellung

AUFGABENSCHWERPUNKTE

- Leitung von Automatisierungsprojekten in der Vertriebsphase
- Aufbau verbindlicher Beziehungen zu Entscheidungsträgern auf allen Ebenen
- Erstellung und Umsetzung einer Projekt-Vertriebsstrategie
- Regelmäßige Durchführung von Kunden- und Wettbewerbsanalysen
- Führung des Projektteams für die einzelnen Verkaufschancen bis zur Projektübergabe an die Realisierung
- Zusammenarbeit mit vor- und nachgelagerten Abteilungen

ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossene höhere technische Ausbildung im Bereich Maschinenbau
- Vertriebserfahrung, vorzugsweise im Anlagenbau / Intralogistik
- Technisches Verständnis von Automatisierungsprozessen und –abläufen
- Kenntnisse zum strategischen und strukturierten Vertrieb im Anlagengeschäft
- Hohe soziale, analytische und technische Kompetenz sowie Führungsqualitäten
- Kundenorientierung sowie ausgeprägte Erfolgs- und Ergebnisorientierung
- Hohes Maß an Dienstleistungsbereitschaft, Kommunikationsfähigkeit und Durchsetzungsvermögen

E-Mail: Bewerbung@ro-

Internet: www.Ro-TIS.de

Tel.: 08031-30407-0

Fax: 08031-30407-20

- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse sowie Bereitschaft zu Dienstreisen